



Striving for Your Success.

УСПЕХ НА НОВЫХ РЫНКАХ С ПЕРВЫХ ШАГОВ

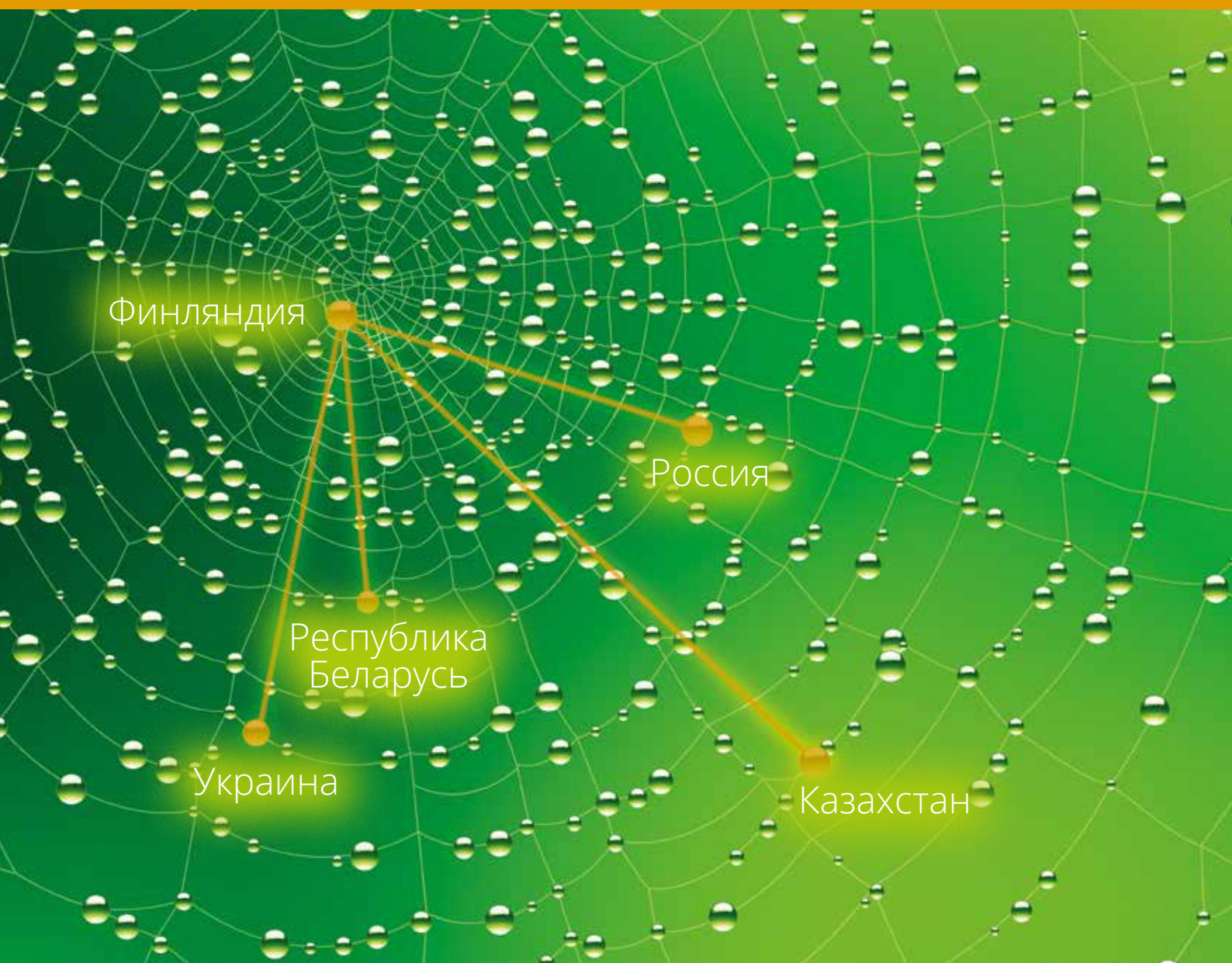
Финляндия

Россия

Республика
Беларусь

Украина

Казахстан





Бизнес в Финляндии: с нами - надёжнее!

Компания Sarus с 2007 г. оказывает широкий спектр консалтинговых услуг в области предпринимательства, ведения бизнеса, маркетинга и продаж, внешнеэкономической деятельности. Мы проводим корпоративные тренинги и разрабатываем обучающие программы. Наши клиенты – российские и зарубежные компании, заинтересованные в расширении каналов сбыта и выходе на новые международные рынки. Наши сотрудники - команда финско-, англо- и русскоговорящих высококвалифицированных профессионалов с богатым опытом реализации совместных проектов в различных сферах финско-российского делового партнерства.

Освоение новых рынков – важнейший этап в развитии любой компании. Это выход на новый уровень, испытание бизнеса на прочность и новые возможности для дальнейшего роста. Но даже самый опытный предприниматель, добившийся значительных успехов, чей товар пользуется огромным спросом на локальных рынках, может столкнуться с неожиданными трудностями, попадая в новую деловую среду, с особым национальным менталитетом и бизнес-культурой, где действуют свои законы ведения бизнеса.

В компании Sarus мы знаем все (или почти все) о финском рынке, финских потребителей и о том, как вести бизнес по-фински, а также имеем богатый опыт работы в России и сотрудничества с российскими компаниями.

Мы с готовностью делимся своей экспертизой, помогаем нашим клиентам из России успешно и быстро адаптироваться в новых условиях, избегать ненужных ошибок, преодолевать преграды, принимать правильные решения и добиваться поставленных целей. Работа с консультантами Sarus – это успех на финском рынке с самых первых шагов.

Еще одно направление нашей деятельности - услуги социальной адаптации для иностранцев, которые приехали в Финляндию на постоянное место жительства. Мы помогаем нашим новым соотечественникам и членам их семей максимально быстро и безболезненно приспособиться к новой среде, организуем курсы профессиональной переподготовки.



Сфера нашей компетенции - маркетинг и продажи

МЫ ПРЕДЛАГАЕМ СВОЙ ОПЫТ И ЭКСПЕРТИЗУ В ОСВОЕНИИ НОВЫХ РЫНКОВ ДЛЯ ДАЛЬНЕЙШЕГО РОСТА ВАШЕГО БИЗНЕСА В ФИНЛЯНДИИ

Sarus оказывает комплексные услуги в сфере маркетингового консалтинга, поддержки продаж и построения успешной бизнес-стратегии на рынке Финляндии с использованием наиболее эффективных средств коммуникаций. Sarus помогает своим клиентам избежать ошибок на самом важном, начальном этапе работы на новом рынке. Наши услуги помогают рационально использовать инвестиции и наладить работу в Финляндии в самые короткие сроки.

- Маркетинговые исследования, оценка потенциала нового рынка, изучение конкурентной среды
- Экспертиза конкурентоспособности продукта/услуги
- Формирование каналов сбыта, поиск партнеров и клиентов
- Разработка фирменного стиля, создание нового бренда
- Подготовка комплексного маркетингового плана, поддержка продаж, продвижение товара и маркетинговые коммуникации
- Организация участия в выставках, семинарах и конференциях
- Помощь в проведении эффективных деловых переговоров
- Аутсорсинг персонала

Мы верим в долгосрочное плодотворное сотрудничество, способствующее успешному выходу Вашего бизнеса на новый международный уровень. Мы помогаем определить основные препятствия, с которыми наши клиенты могут столкнуться при выходе на

новые рынки, и найти наиболее эффективные способы их преодоления. С помощью Sarus наши клиенты могут минимизировать организационные затраты и разработать максимально эффективную стратегию продвижения их продукции и услуг в новых условиях.

Как найти потенциальных клиентов или партнеров?

Как донести до новой аудитории основные преимущества моего продукта?

Как вести переговоры и чему уделить первостепенное внимание?

Какие национально-культурные различия надо принимать в расчет?

Как заставить дистрибьютора продавать наш товар?

СТАНЬТЕ СВОИМ В ФИНЛЯНДИИ - ОСВАИВАЙТЕ НОВЫЕ РЫНКИ ВМЕСТЕ С SARUS!

ВЫХОД НА НОВЫЕ РЫНКИ:

- Анализ рынка
- Поиск партнеров

ПРОДАЖИ И МАРКЕТИНГ:

- Построение бренда
- Подготовка бизнес-планов
- Формирование и управление каналами сбыта
- Подготовка маркетинговых материалов (брошюры, проспекты, презентации, каталоги)
- Создание и локализация корпоративных интернет-сайтов
- Практическая помощь в ведении успешных переговоров

БИЗНЕС-ТРЕНИНГИ И СЕМИНАРЫ:

- Бизнес-культура и деловое общение
- Построение каналов сбыта и маркетинга
- Эффективные продажи
- Тренинги по социальной адаптации экспатриантов
- Тренинги по заказу клиентов



www.sarus.fi

Контактная информация:

Главный офис Sarus Ltd.
Häntintie 1, 24280 Salo, Finland
www.sarus.fi/rus/

Taina Kalintiv, +358 40 5891 425
Pia Kähärä, +358 400 193 333
Erja Laakso, +358 400 599 745

Представители Sarus работают в Хельсинки, Эспоо, Сало, Ювяскюля