



Striving for Your Success.

# Быстрая и стабильная прибыль от экспортных операций

Передовые методы, рекомендации и практический  
инструментарий от ведущих экспертов





# Передовые практические методы успешного выхода на международные рынки

*Ищете простых и эффективных способов выхода на новые рынки, хотели бы сэкономить время и избежать ненужных ошибок? В вашей компании есть специалисты, способные привлечь новых потребителей в минимальные сроки без лишних затрат? Программа Sarus Export training - это правильный выбор, когда вам необходимо выработать успешную и экономически эффективную стратегию вывода своих товаров и услуг на международный рынок.*

Практический тренинг, специально адаптированный под индивидуальную стратегию ведения бизнеса, обеспечит успешные продажи и высокий уровень клиентского обслуживания. Вы получите навыки, необходимые для работы на потенциальных рынках, в различных сферах промышленности и с разными потребительскими аудиториями с помощью инструментов, эффективность которых проверена на практике. Центральная часть программы - стратегия успешного привлечения клиентов.

## **УЧАСТНИКИ ПРОГРАММЫ ПОЛУЧАТ ЗНАНИЯ И НАВЫКИ В СЛЕДУЮЩИХ ОБЛАСТЯХ:**

- Пошаговая стратегия вхождения на новый рынок и организации эффективных экспортных процессов
- Готовый к использованию в ежедневной бизнес-деятельности набор инструментов для осуществления экспортных операций
- Адаптация бизнес-модели компании к требованиям нового рынка и потребительским ожиданиям
- Минимизация финансовых и временных затрат при экспортных операциях, работа по привлечению клиентов
- Выбор наиболее эффективной стратегии экспортной деятельности на основании оценки ресурсов и опыта компании

## **ПРОГРАММА ТРЕНИНГА СПЕЦИАЛЬНО ПОДГОТОВЛЕНА ДЛЯ КОМПАНИЙ, КОТОРЫЕ СТРЕМЯТСЯ ДОБИТЬСЯ**

- Быстрой выгоды
- Быстрого роста на зарубежном рынке
- Альтернативных возможностей роста в связи с ограниченностью внутреннего рынка (старт-апы)
- Новых возможностей для дальнейшего развития в связи с перенасыщенностью "домашнего" рынка

## **АУДИТОРИЯ ТРЕНИНГА**

- Ключевой менеджмент компаний из России и стран СНГ (маркетинг, продажи и экспортная деятельность)

## **ПРЕИМУЩЕСТВА ПРОГРАММЫ**

- Открывает новые возможности для анализа реального потенциала компании и перспектив ее дальнейшего развития
- Помогает находить нестандартные решения
- Предлагает конкретные шаги для выхода компании на новый международный уровень



Striving for Your Success.

К Вашим услугам - компетенция наших ведущих экспертов, их уникальный опыт в сфере интернационализации бизнеса. Программа тренинга Sarus Export training поможет ключевому персоналу компании адаптировать уже имеющиеся навыки и опыт. Вы получите знания, необходимые для организации экспортных процессов, индивидуальное наставничество и внешнее стратегическое видение - все то, что так важно для эффективной интернационализации вашего бизнеса с высоким коэффициентом полезного действия в кратчайшие сроки без лишних затрат.

## ПРОГРАММА ТРЕНИНГА

### ПОДГОТОВИТЕЛЬНАЯ РАБОТА - ВНЕШНИЕ И ВНУТРЕННИЕ ПРОЦЕССЫ

- Анализ готовности компании к выходу на международные рынки
- Выбор ключевого рынка

Оценка внутренней готовности компании к интернационализации

Оценка объема рынка и возможностей

A

### РАЗВИТИЕ ПРОЕКТА - ПРИВЛЕЧЕНИЕ МЕЖДУНАРОДНОЙ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ АУДИТОРИИ

- Операционная среда, конкуренция, потребители, рекламные материалы
- Покупательское поведение конечного клиента
- Создание сервисной сети по обслуживанию конечного клиента
- Операционная стратегия, продажи и маркетинг

Стандарты деятельности

Оптимальное ценовое и продуктовое решение, позиционирование продукта, формирование команды

План продвижения товара/услуги на рынке, план продаж и маркетинга, инвестиционные возможности, подготовка стратегии, построение сети деловых контактов и связей

B

### ОПЕРАЦИОННЫЙ ЭКСПОРТНЫЙ МАРКЕТИНГ И ПОДДЕРЖКА КЛИЕНТА

- Встречи с клиентами
- Договора, соглашения, ценовая политика
- Обучение персонала партнеров
- Клиентская поддержка (маркетинг, техническая поддержка, сбытовые операции)
- Исследования и анализ данных

Встречи

Соглашения

Обучение

Обслуживание сетей

Найм персонала

C

## НАШИ БИЗНЕС-ТРЕНЕРЫ

---



**Г-ЖА ПИА КЯХЯРЯ**

MBA, M.Sc.

Консультант в области продаж и маркетинга с богатым практическим опытом работы в России и странах СНГ, помогает клиентам развивать их профессиональные навыки при освоении международных рынков. Помимо английского, свободно владеет русским языком.



**Г-Н ЮХА ТУОМИНЕН**

M.Sc. Eng.

Эксперт в области интернационализации, поиске клиентов на международных рынках, разработке стратегий выхода на новые рынки. Поддержка клиентов при выработке и реализации стратегий и операционной деятельности при освоении международных рынков.



**Г-ЖА ПЯЙВИ КРИСТИАН**

MBA IT Management, MA

Опытный специалист в области интернационализации, разработки стратегий выхода на новые рынки, маркетинга и межкультурных коммуникаций.

Мы предлагаем Вам нашу экспертизу и услуги опытных специалистов в области экспорта

ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ БОЛЕЕ ПОДРОБНОЙ ИНФОРМАЦИИ О ПРОГРАММЕ ТРЕНИНГА, СВЯЖИТЕСЬ С НАМИ:

Sarus Ltd.,  
Finland  
Tel. +358 400 193 333  
Tel. +358 40 589 1425  
info@sarus.fi



**SARUS**

www.sarus.fi